



校联网邀您共享 中国高校人才信息

www.campuslink.com.cn

受全球经济不断恶化的影响，众多网络招聘的企业客户压缩招聘规模，削减开支，招聘活动在前两个季度大幅减少。

目前国内网络招聘的竞争激烈，公司的广告营销成本太高。可如果没有强势的营销推广，又难以吸引流动性极强的求职者。

在这个关键时期，**您的网站该如何开展有效地市场推广？**

中国的高校人口一向是未来白领阶级最大的孵化平台。能够吸引高校学生在您的招聘网站上提供个人信息资料，您的公司就可以奠定在中国人力资源市场上的重要地位。

您的网站现在有机会**免费**获得校联网在全国**近千所大学及研究生院中**收集到的高品质注册会员简历。

成为校联网的合作伙伴，轻松连接校联网的智能简历系统，贵网站的人才信息库有机会在最短的时间内迅速增加数以万计大学生的简历信息，并极大的提升在全国高校中的知名度。

再次提醒您，这一切都是**免费**的！

成为校联网合作伙伴的五大理由

理由一、永久免费获得高品质的实时用户信息

校联网为您的网站开放了用户信息接口,只要校联网的用户选择了将个人信息同步上传到您的网站,您就可以**免费而快速的获得大量的注册用户**。校联网不会因此向合作伙伴收取任何的费用。

校联网的目标用户,是中国超过2500万在校大学生和毕业三年内的新近白领,这无疑是具有最高品质的人才库。因此,成为校联网的合作伙伴能够让您大大提升人才信息库的品质。

另外,校联网创新的SNS平台,会吸引我们的用户不断的更新他的履历,以保证您接收到的用户信息都真实有效。

- 1、对于中小型招聘网站来说,这次合作可以在节省广告费用的前提下,增加在高校学生中的知名度,从而收到更多更完整且优质的简历。
- 2、对于行业招聘或其他类型的招聘网站,这次合作可以直接将您与众不同的服务展现在用户面前。
- 3、对于大中型招聘网站来说,这次合作会让您的网站持续不断的接收到具有时效性的个人简历。
- 4、对于政府人事相关的事业单位来说,这次合作可以给您积累高品质的简历,提高当地的高端人才储备。

并且,我们会把免费进行到底,资源共享,将是我们一路行进的口号!

成为校联网合作伙伴的五大理由

理由二、强势的校园推广带来迅速提升的网站知名度

校联网完善的校园推广团队,让您的招聘网站**迅速增加在中国高校学生中的知名度**。

校联网已经建立了遍布全国高校的校园网络,现在覆盖包括北京、上海、天津、成都、重庆、武汉、西安、广州、杭州、南京等超过20个国内大中城市。至2009年底前,目标在全国超过200所高校建立起校园CEO团队。校联网的合作伙伴将能够通过此庞大的校园网络直接接触到全国超过1000万的大专院校学生。

校联网的校园CEO团队相当于为贵公司架设了一条进入国内高校校园的快速直通车,帮助贵公司增加在校园的曝光率,更快、更直接地让在校大学生认识您的招聘网站,了解您的服务。

我们的推广方式:

- a. 校园海报、传单;
- b. 校联网产品说明会;
- c. 与高校社团(如职业规划协会)合作的各类校园活动;
- d. 校园CEO其他方式的校园推广;
- e. 与其他企业合作的校园推广。

成为校联网合作伙伴的五大理由

理由三、简单易行的接口配置

校联网的智能简历系统实现网站间的相互合作十分简单。只需要贵网站一个技术人员的配合，就能够在3个工作日左右的时间内，将我们的接口和贵网站连接起来。

我们会把系统接口提供给贵网站的技术人员，他只需将接口开放，然后通过双方网站的端口对接，**无数高品质的简历就将飞向您的网站**。这将为您节省大量的时间和人力成本去自行开发类似的接口。

举手之劳，将给您的网站带来数以万计的高质量简历。

理由四、安全的信息接口保障

校联网接口数据的单向传输（也就是只有我方向贵网站传送数据）和不对称的加密规则，不会对您的网站安全产生任何负面的影响，我们完善的技术队伍和优秀的工程师会尽一切努力确保接口的安全性。

成为校联网合作伙伴的五大理由

理由五、非竞争关系带来的双赢机会

校联网的目标是成为一个多功能的智能信息平台,我们希望通过提供给用户更多更实用的工具来吸引用户持续使用我们的网站。校联网的主要盈利点,是给用户提供更留学、培训等教育方面的服务。

如果可以为用户提供招聘相关的工具,就能够通过提供这样的服务来吸引更多的注册会员。

通过这样的合作,校联网可以吸引更多的用户使用校联网,您也可以得到校联网提供的优质简历,这无疑是一次双赢的合作机会。

我们计划在2009年5月31日前,与全国10座城市的30家招聘网站成为合作伙伴,这部分合作伙伴将**永久免费**共享校联网的用户简历。

截止目前,已经接收由校联网免费共享注册会员简历的网站有:



(此数据还在不断增加.....)

同时有很多招聘网站正在与校联网进行合作洽谈,我们的合作伙伴将迅速增加。

如何加入

通过其他渠道了解本次合作伙伴计划

在网站了解校联网合作伙伴计划

接到校联网的拜访电话或邀请信函

您只需

联系校联网工作人员
咨询相关事宜
021-62805588
marketing@campuslink.com.cn

开发与校联网之间的数据接口

就可以

免费获得校联网大量的会员资料

我们为合作伙伴开放了绿色快捷通道：

- 1、 无论您从任何途径得知我们此次的合作伙伴计划，只要拨打我们的服务热线021-62805588，或发邮件至 marketing@campuslink.com.cn，就能在第一时间了解本次合作的更多信息；
- 2、 校联网的客户经理和技术人员会与您约定时间登门拜访，为您详细介绍本次合作；
- 3、 校联网专业的技术人员随时为您解答接口开发方面的任何疑问；
- 4、 一旦接口开发完成，校联网会与您签署合作协议，您的网站会马上出现在校联网的招聘网站列表中，您也会轻松的成为校联网第一批合作伙伴，开始免费获得全国数以万计学生会会员的个人资料。

关于校联网

公司介绍

校联网建立于2008年，是一个年轻的网站。

他的母公司——亚洲易网，是创建于1992年，国内第一家获得教育信息咨询认证的专业外资海外留学机构。自2001年在上海设立第一家分公司起（自2004年上海已经取代台北成为集团总公司），亚洲易网又陆续在北京，天津，武汉，成都，重庆，杭州，南京，西安，广州设立直属分公司；并在洛阳、郑州、焦作、昆明、荆州、襄樊、以及长沙.....等国内城市建立加盟办事机构。在17年间，亚洲易网已成为海峡两岸最大的专业留学机构之一，并与超过世界各地1000所顶尖的研究生院，大学以及中学建立合作关系。

经营模式

校联网目标成为世界领先的多功能智能个人信息库，并为用户不断提供多种实用工具，以用户资料真实为基础，凭借领先的人物品评系统、配对算法以及校园CEO团队，成为连接中国大学生、白领用户，并与国内外教育机构连接的智能平台。

校联网运用创新的人工智能以及互联网的技术来帮助您在最快，最有效率，以及最节省资源的情况下正确的达成人才信息收集，或是市场推广的目的。

校园CEO团队

团队历史

自2001年起不断地在各大高等院校举办留学讲座，并赞助学生社团活动，亚洲易网积累了扎实的学校和学生关系，为校联网建立校园CEO团队奠定了良好的基础。

从公司建立开始，校联网就不断完善着校园CEO团队。从最初的30余人，到如今的上百人，校联网校园CEO的团队理念得到了众多学生的认可，也通过严格的考核吸收到了众多学校学生中的精英。

团队理念

中国有近2000所的大专院校，超过2500万的在校学生。就目前而言，企业难以通过有效方式直接接触范围如此之广，数量如此之大的高校学生。

校联网校园CEO团队的建立，就是为了解决上述问题。

校园CEO全面负责校联网在该校的各类活动，凭借校联网的统一管理和整合式营销，可以让您的产品宣传迅速覆盖到众多大学。直接通过在校学生，企业可以更加高效准确的接触到目标客户群。

校园CEO团队能够使得市场推广、产品销售的信息通过校联网CEO团队直接进入高校，做面对面交流，避免传统大众媒体广告及渠道造成的资源浪费。

无论您希望进行何种形式的校园宣传及推广活动，我们都将是最好的活动承办方。



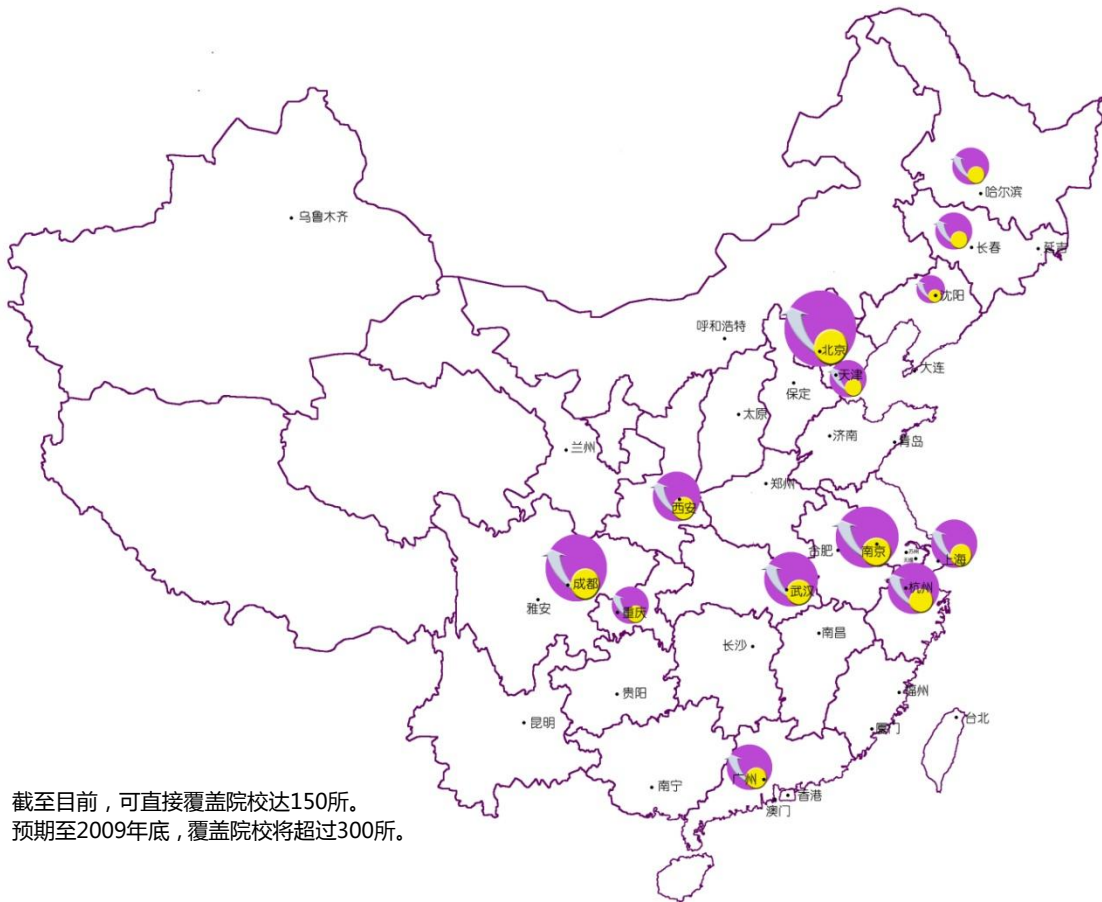
校园CEO团队

团队优势

1. 广泛的覆盖范围

目前，校联网在全国拥有100余名校园CEO，拥有完善的管理体系，可以覆盖到包括大部分211院校在内的100余所国内院校。

我们的校园CEO团队还在不断扩充，预计在2009年底，校园CEO团队规模会扩充到200人，覆盖范围达到300所院校，可直接覆盖到的在校大学生超过550万人。同时，校联网的SNS平台规模将可联结到全中国大多数的高校学生。



戴国栋
南京审计学院



闻健
上海海事大学



刘耀鹏
华中科技大学



张腾
天津大学



刘影
北京科技大学



可望
东华大学



蒋璠晖
杭州师范大学



卞济
北京交通大学

校园CEO团队

2.准确的目标定位

校园CEO都是在校学生，相当于将我们的销售和宣传终端直接安插在了目标客户群中。

学生最了解学生，身为学生的校园CEO会直接从学生的角度出发，对我们的销售或广告提出客户感受方面的问题，给我们发现宣传策略的问题提供了有效的支持。

同时 校园CEO可以准确的找到与我们宣传策略最贴切的目标客户群，并重点向其推广，已达到最佳的宣传效果。

3.规范的团队管理

校联网校园CEO团队拥有完善的管理体制，以及完整的人员编制。可以及时对任务进行响应，并完成从策划到执行的全流程服务。

4.高效的执行力

校联网的校园CEO都是经过重重考核，精心细选出的学生精英。他们在学校内有着很广的人脉，并且对校园内各类活动的流程有着丰富的经验，可以在最大程度上保证我们每一次活动的质量。

5.专业的校园推广

多年活动的积累让我们对大学校园的活动宣传活动有着深入而全面的了解。我们熟知怎样的宣传手段在高校最为适用。

我们可以根据您的需求订制服务，尽我们所能满足您的需求，给出最适合的活动方案。



更多校园CEO.....



北花(上海)网络科技有限公司

Tel : 021-62805588
Fax : 021-52370001
上海市延安西路 777 号 2303 室

叶曹筠 Tim Ye
市场部客户经理
027-87260350
Tim.ye@campuslink.com.cn

陈晓刚 Joe Chen
市场部客户经理
021-62805588-803
Joe.chen@campuslink.com.cn

冯奔 Ben Feng
市场部客户经理
021-62805588-802
Ben.feng@campuslink.com.cn



易网咨询(上海)有限公司



上海(总公司) Shanghai
地址: 上海市延安西路777号裕丰国际大厦23层
邮编: 200050
电话: 021-52371000
传真: 021-52370001



北京 Beijing
地址: 北京市海淀区海淀大街38号银科大厦9层15室
邮编: 100080
电话: 010-82603488
传真: 010-82603485



成都 Chengdu
地址: 成都市总府路2号时代广场23层05室
邮编: 610016
电话: 028-86725055 / 86725056
传真: 028-86725057



广州 Guangzhou
地址: 广州市天河北路183号大都会广场28楼08室
邮编: 510620
电话: 020-87554227 / 87554231
传真: 020-87554295



杭州 Hangzhou
地址: 杭州市朝晖路 203号深蓝办公大楼 602室
邮编: 310005
电话: 0571-88310097 / 88319086
传真: 0571-88311061



南京 Nanjing
地址: 南京市山西路9号银河国际广场26楼C座
邮编: 210009
电话: 025-83121016 / 83121017
传真: 025-83121019



天津 Tianjin
地址: 天津市南开区鞍山西道信诚大厦803室
邮编: 300192
电话: 022-83698181 / 83698182
传真: 022-83698180



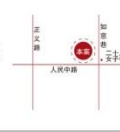
武汉 Wuhan
地址: 武汉市武昌中南路14号世纪广场B座10楼08室
邮编: 430071
电话: 027-87260350 / 87260247
传真: 027-87260163



西安 Xi'an
地址: 西安市长安中路100号文化大厦A座9楼E室
邮编: 710061
电话: 029-85242363 / 85242565
传真: 029-85362486



昆明 Kunming
地址: 昆明市人民中路如意巷七号楼二楼
邮编: 650051
电话: 0871-3318352 / 6657077



宜昌 Yichang
地址: 湖北宜昌市云集路 33 号
邮编: 443000
电话: 0717-6235969 / 8548467



郑州 Zhengzhou
地址: 郑州市丰产路21号SOHO世纪城六楼
邮编: 450000
电话: 0371-63861338



焦作 Jiaozuo
地址: 河南省焦作市焦东南路38号, 劳动就业局
邮编: 454000
电话: 0391-2960691



台北 Taipei
地址: 台北市三民路108号4楼23室
电话: 02-23655368

